

Reinercon kann auf einen großen Pool an NetzwerkpartnerInnen mit einem hohen Erfahrungsschatz in verantwortungsvollen Managementpositionen aus den unterschiedlichsten Geschäftsbereichen namhafter Unternehmen zurückgreifen. Daher können wir Ihnen ein breites Spektrum an Beratung anbieten und sicherstellen, dass wir die passenden ExpertInnen für Ihre Anforderungen anbieten können. Nachstehend ein paar Beispiele, wie ein derartiges Beratungsprojekt aussehen könnte und welche Expertisen von **Reinercon** dafür bereitstehen:

- **Verkaufsprozesse.** Von der Analyse der bestehenden Strukturen und Abläufe im Vertrieb über die (neu) Definition von Verkaufsprozessen bis hin zur Erstellung eines Mess- und Berichtsystems zur Sicherung des Umsatzwachstums. Unsere erfahrenen BeraterInnen mit langjähriger Erfahrung aus dem Verkaufsmanagement unterstützen Sie bei der Neuausrichtung Ihres Produkt- oder Dienstleistungsvertriebs.
- **Kundenbeziehungsmanagement.** Die durchgängige Verknüpfung der Prozesse der Kundengewinnung, Kundenbetreuung und des Beschwerdemanagements zu einem ganzheitlichen Ansatz, der den Kunden in allen seinen Phasen begleitet, sichert eine nachhaltige Beziehung und den langfristigen Erfolg. ExpertInnen aus dem Bereich Customer Service erarbeiten mit Ihnen gemeinsam erprobte und bewährte Modelle des Kundenbeziehungsmanagements mit den erforderlichen Nahtstellen zu den betroffenen Unternehmensbereichen - maßgeschneidert für Ihr Unternehmen und Ihre Kunden.
- **Konsolidierung und Restrukturierung.** Unsere NetzwerkpartnerInnen haben in ihrer Karriere bereits einige Abteilungszusammenlegungen und Auslagerung von Unternehmensbereichen an Partnerfirmen erfolgreich begleitet. Nutzen Sie diese Erfahrungen für Ihre Restrukturierungsprojekte und profitieren Sie von den Chancen und Risiken, die unsere BeraterInnen in ihren eigenen Projekten identifiziert haben.
- **Managementberatung für KMUs.** Kleine und mittlere Unternehmen verfügen über einen unschätzbaren Vorteil im Wettbewerb, aber sie sind sich seiner viel zu selten bewusst. Weil wirksame Führung erlernt werden muss wie jeder andere Beruf auch, bleibt den UnternehmerInnen oft nur der schmerzhaft Lernprozess in der Praxis über Versuch und Irrtum. Das freilich kann einen Betrieb teuer zu stehen kommen und so mancher Fehler ist auf das Setzen falscher Prioritäten zurückzuführen. Unsere BeraterInnen verfügen über langjährige Managementenerfahrung und unterstützen Sie in Ihrer schwierigen Führungsarbeit.